

Rabu, 27 Desember 2023

FM-CC-AAJI-006-00

Judul	Industri Asuransi Dukung Penerapan PSAK 74
Nama Media	Kompas
Newstrend	AAJI Mendukung PSAK 74
Halaman/URL	Pg10
Tanggal Berita	27/12/2023
Sentimen	positive

KILAS EKONOMI

Industri Asuransi Dukung Penerapan PSAK 74

Ketua Dewan Pengurus Asosiasi Asuransi Jiwa Indonesia (AAJI) Budi Tampubolon, Selasa (26/12/2023), mengatakan, industri asuransi, khususnya anggota AAJI, mendukung penerapan pernyataan standar akuntansi (PSAK 74). Sebab, penerapan PSAK 74 akan menyajikan data keuangan yang lebih komprehensif dan transparan daripada PSAK 62 yang masih berlaku saat ini. Otoritas Jasa Keuangan menetapkan, perusahaan asuransi mulai menerapkan PSAK 74 paling lambat pada 1 Januari 2025. (AGP)

Judul	Di COO Summit 2023, RDS Ungkap Terobosan Teknologi dalam Mitigasi Data Fraud
Nama Media	mediaindonesia.com
Newstrend	AAJI Selenggarakan COO Summit 2023
Halaman/URL	https://mediaindonesia.com/ekonomi/640137/di-coo-summit-2023-rds-ungkap-terobosan-teknologi-dalam-mitigasi-data-fraud
Tanggal Berita	26/12/2023
Sentimen	positive

Selasa 26 Desember 2023, 20:39 WIB

Di COO Summit 2023, RDS Ungkap Terobosan Teknologi dalam Mitigasi Data Fraud

Deri Dahuri | **Ekonomi**



Ist

Acara Chief Operating Officer Summit 2023 yang digelar di Bogor, Jawa Barat.

REYCOM Document Solusi (RDS) turut serta pada COO Summit 2023 yang digelar [Asosiasi Asuransi Jiwa Indonesia \(AAJI\)](#) di Bogor, Jawa Barat, pada 2-3 November 2023.

Pada seminar ini, RDS berkesempatan menyampaikan terobosan teknologi terkini untuk dunia asuransi kesehatan berupa mitigasi penipuan dan pengelolaan data dan dokumen medis pada industri dan layanan kesehatan.

Judul	OJK dan Polri, Penyidik Kasus Keuangan
Nama Media	Kontan
Newstrend	MK Hapus Wewenang OJK sebagai Penyidik Tunggal Tindak Pidana di Sektor Jasa Keuangan
Halaman/URL	Pg6
Tanggal Berita	23/12/2023
Sentimen	positive

OJK dan Polri, Penyidik Kasus Keuangan

OJK mitra Polri dalam penyidikan sektor jasa keuangan

**Ferry Saputra,
Shifa Nur Fadilla**

JAKARTA. Kewenangan penyidikan tindak pidana sektor jasa keuangan kini tidak hanya domain Otoritas Jasa Keuangan (OJK). Kepolisian juga memiliki kewenangan menyidik di sektor jasa keuangan. Sedangkan OJK berperan sebagai penyidik penunjang yang harus berkoordinasi dengan Polri.

Putusan ini berlaku setelah Mahkamah Konstitusi (MK) mengabulkan uji materi UU nomor 4 tahun 2023 tentang pengembangan dan penguatan sektor keuangan (P2SK). Dalam putusannya, MK memberi ruang koordinasi antara penyidik kepolisian dan penyidik dari lembaga negara.

Kepala Subdit II Perbankan Dittipideksus Bareskrim Polri Kombes Pol. Candra Sukma Kumara mengatakan, setelah putusan tersebut, kepolisian dan OJK bisa bersama-sama menangani tindak perkara di sektor jasa keuangan. "Kami punya kekuatan dan bisa mendalami kasus keuangan. Jadi, niatnya sama dengan OJK dalam memberantas kejahatan di sektor jasa keuangan," kata dia, Kamis (21/12).

Candra tak memungkiri pasca UU P2SK diberlakukan, pihaknya sempat tersendat menangani kasus sektor jasa

keuangan, tetapi merasa terbantu dengan PP No.5/2023 tentang sinergi kepolisian dan OJK.

Makin kuat

Ketua Satgas Pemberantasan Keuangan Ilegal Otoritas Jasa Keuangan (OJK) sekaligus Deputy Komisioner Pengawas Perilaku Pelaku Usaha Jasa Keuangan dan Pelindung-

sampai ke seluruh wilayah Indonesia. Sementara OJK berpotensi terhambat dalam penyidikan karena hanya memiliki 16 orang penyidik dan kesulitan menjangkau ke seluruh wilayah Indonesia.

Setelah dikabulkan MK, OJK bisa juga berkoordinasi dengan Polri, untuk keperluan penyidikan di seluruh wilayah Indonesia.

Nasabah PT Asuransi Jiwa Adisarana Wanaartha (Wanaartha Life), Christian menyambut baik putusan MK tersebut. Menurut dia, dengan dikabulkannya uji materi tersebut, artinya kepolisian dapat melanjutkan perkara pidana Wanaartha Life dengan adanya dugaan penggelapan polis. "Demikian artinya kepolisian bisa melanjutkan perkara pidana ini," beber Christian kepada KONTAN.

Christian sangat berharap, pihak kepolisian dapat segera bergerak menangkap buronan Wanaartha Life. Sehingga kasus ini dapat segera diajukan ke meja hijau.

"Harapan kami, setelah ini pihak kepolisian langsung tancap gas menangkap buronan dan menyelesaikan kasusnya," tandas Christian. Dia mengharapkan bukan hanya direksi yang disidangkan, tapi bos Wanaartha Life juga ikut bertanggungjawab dan segera disidangkan. ■

**Nasabah
Wanaartha Life
berharap kasus
segera
disidangkan.**

an Konsumen OJK, Sarjito mengaku, menghormati putusan MK atas permohonan uji materi UU P2SK terutama terkait penyidikan. "Selama ini pun penyidik polisi melakukan penyidikan mandiri dan bekerjasama dengan baik dengan penyidik OJK maupun sebaliknya," ungkap Sarjito.

Kepala Biro Bankum Divkum Polri Kombes Pol Veris Septiansyah menambahkan, Polri juga harus menyidik dugaan tindak pidana di sektor jasa keuangan karena kejahatan jasa keuangan itu tidak hanya ada di Jakarta, tetapi

Judul	BNI LIFE MENCATATKAN KINERJA GEMILANG SEPANJANG 2023
Nama Media	Bisnis Indonesia
Newstrend	Catatan Kinerja BNI Life
Halaman/URL	Pg5
Tanggal Berita	24/12/2023
Sentimen	positive

BNI LIFE MENCATATKAN KINERJA GEMILANG SEPANJANG 2023

PT BNI Life Insurance (BNI Life) menunjukkan pertumbuhan kinerja yang mengesankan sepanjang tahun 2023. Hingga bulan November 2023 aset BNI Life mencatatkan pertumbuhan sebesar 6,3% (YoY) atau mencapai Rp24,8 triliun, ini menandai peningkatan yang konsisten dalam manajemen aset perusahaan.

Pendapatan premi meningkat signifikan, total pendapatan premi pada periode yang sama mencapai Rp 4,9 triliun mengalami pertumbuhan sebesar 9,2% (YoY). Angka ini mencerminkan kepercayaan yang terus meningkat dari nasabah terhadap produk dan layanan yang ditawarkan oleh BNI Life.

BNI Life berhasil mencatat laba bersih sebesar Rp250 miliar dengan

pertumbuhan sebesar 10,5% (YoY). Pencapaian ini menegaskan kemampuan BNI Life dalam mengelola operasional secara efisien. Hasil investasi yang diperoleh mencapai Rp1,3 triliun, mencerminkan strategi investasi yang baik dan mengelola portofolio investasi secara prudent.

Untuk Risk Based Capital (RBC) perusahaan tercatat sebesar 709,14%, menunjukkan kesehatan keuangan dan keberlanjutan perusahaan.

Sebagai

komitmen terhadap Nasabah, BNI Life telah membayar klaim meninggal dunia dan klaim manfaat sebesar Rp3,84 triliun untuk bisnis konvensional dan Rp252,89 miliar untuk bisnis syariah. Hal ini mencerminkan tanggung jawab perusahaan terhadap pemegang polis dalam memenuhi pembayaran klaim sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

"Menghadapi tahun mendatang, BNI Life berkomitmen untuk meningkatkan kinerja lebih baik lagi dengan fokus pada inovasi produk, layanan, dukungan teknologi dan pengelolaan investasi serta berbagai elemen fundamental lainnya," ujar Plt. Direktur Utama BNI Life Eben Eser Nainggolan.

"BNI Life terus membuktikan diri sebagai salah satu pemain terkemuka dalam industri asuransi, yang tidak hanya memperkuat posisi keuangannya tetapi juga menghadirkan manfaat yang berkelanjutan bagi para nasabahnya. Perusahaan berterima kasih kepada seluruh Nasabah, Mitra Bisnis dan Stakeholder atas dukungannya kepada BNI Life," pungkaskan Eben.



Judul	APRESIASI KINERJA BUMN
Nama Media	Bisnis Indonesia
Newstrend	Sejumlah Perusahaan Asuransi Jiwa di Bawah Naungan AAJI Raih Penghargaan TOP BUMN AWARDS 2023
Halaman/URL	Pg12
Tanggal Berita	24/12/2023
Sentimen	positive

Judul	Aspirasi Menjadi Bank Of Wealth, Bisnis Pengelolaan Kekayaan CIMB Niaga Tumbuh 20 Persen
Nama Media	Majalah Tempo
Newstrend	Kontribusi Sun Life terhadap Kinerja CIMB Niaga
Halaman/URL	Pg11
Tanggal Berita	25/12/2023
Sentimen	positive

PT BANK CIMB NIAGA TBK.

ASPIRASI MENJADI BANK OF WEALTH, BISNIS PENGELOLAAN KEKAYAAN CIMB NIAGA TUMBUH 20 PERSEN

Potensi bisnis *wealth management* sangat besar. Inovasi dan layanan perbankan digital makin digemari nasabah.



PT Bank CIMB Niaga Tbk (CIMB Niaga) mencatat kinerja ciamik selama 2023. Layanan bisnis *wealth management* tumbuh 20 persen pada tahun ini. Manajern optimis pertumbuhan bisnis pengelolaan kekayaan pada 2024 akan tetap tumbuh.

CIMB Niaga merupakan bank swasta nasional terbesar kedua di Indonesia dengan jaringan luas hampir di 100 kota. Salah satu fokus CIMB Niaga saat ini yakni *wealth management*.

Direktur Consumer Banking CIMB Niaga, Noviady Wahyudi, mengatakan *wealth management* merupakan bagian dari bisnis *consumer banking* di CIMB Niaga. *Consumer Banking* sendiri menggarap pasar individu yang berperan dalam *liquidity provider*.

"Kami mendapatkan dana pihak ketiga (DPK) untuk individual, padahal kebutuhan pinjaman *consumer banking* jauh lebih kecil dari DPK yang kami kumpulkan," ujar Noviady.

Dia menerangkan, dengan DPK yang besar, dapat dimanfaatkan untuk disalurkan ke *corporate* dan *commercial*. "Net interest margin (NIM) *consumer banking* lebih tinggi daripada *corporate commercial*, karena ada 20% dari pinjaman tanpa jaminan (*unsecured loan*), di mana *non performing loan* terjaga dua persen," tuturnya.

Menurut Noviady, peranan *wealth management* sangat penting untuk meningkatkan *fee based income*. "Karena kontribusi *wealth management* dan *insurance* bisa lebih dari 60 persen," tambahnya.

Wealth management CIMB Niaga termasuk ke dalam peringkat tiga terbesar. Layanan ini meningkatkan *return on equity* dengan

relevan dengan nasabah. "Akan ada asesmen terhadap *risk profile*, tujuan investasi dan *life cycle* keluarga. Kita memiliki produk komplit, nantinya *Relationship Manager* kami bisa *mix and match*, yang relevan untuk nasabah walaupun segmennya sama-sama *affluent*. Harapannya, kami bisa mengisi bukan hanya produk yang relatif sifatnya umum/*commodity*, tapi ketepatan yang ditawarkan kepada nasabah," ucap Noviady.

Layanan bisnis ini menyebar produk valas asing (*valas*), *structured deposit*, obligasi, reksa dana dan asuransi dengan kategori nasabah *Preferred* di atas Rp 500 juta dan *Private* minimal Rp 5 miliar.

CIMB Niaga juga memberikan kemudahan untuk menjadi nasabah. Cukup dengan mengakses *digital banking* OCTO Mobile tak lebih dari satu menit sudah bisa menjadi nasabah CIMB Niaga. Akses untuk nasabah juga dipermudah dengan sistem yang *contactless*.

Beragam manfaat juga bisa dirasakan nasabah, baik *medical benefit* maupun *travel benefit*. "Kami banyak kerja sama *medical check* seperti Sun Life di mana kami punya berbagai program proteksi ataupun *legacy*," ujar Noviady.

Sementara untuk *travel benefit*, CIMB Niaga memberikan manfaat seperti *airport pickup*, *airport lounge* dan masih banyak lagi.

CIMB Niaga juga terus meningkatkan layanan *wealth management*, salah satunya dengan menggelar *Wealth Expo* beberapa waktu lalu. Acara yang digelar di sejumlah kota besar ini merupakan wadah untuk memberikan pemahaman dan wawasan kepada nasabah tentang perekonomian dan tren *wealth management* terkini.

Menurut Noviady, CIMB Niaga ingin lebih dekat dengan masyarakat yang ingin berinvestasi dengan cara mudah. "Kami juga mendapat kesempatan untuk berinteraksi langsung dan menyadari bahwa tidak bisa terus bergantung dengan digital. Kami bisa mendengar langsung apabila ada *feedback* dari nasabah," kata dia tentang *Wealth Expo*.

Perusahaan berkode saham BNGA ini juga memasang target agresif untuk bisnis *wealth management*. "Selama 2023, kami tumbuh lebih dari 20 persen. Hal ini menunjukkan kepercayaan publik," ujar Noviady.

Volume penjualan di 2023, kata dia, melonjak dibandingkan penjualan di tahun 2022. "Kenaikan besar datang dari *digital sales*. Semoga kami bisa memberikan kontribusi yang lebih untuk masyarakat dan ingin dikenal sebagai *bank of wealth*," tutur Noviady. ■

▲ Direktur Consumer Banking PT Bank CIMB Niaga Tbk., Noviady Wahyudi.

Asset Under Management (AUM) bertumbuh di atas 20 persen.

Wealth management memiliki prinsip tidak hanya untuk nasabah yang memiliki dana kelola besar, tapi juga dengan dana kecil. "Kami memiliki solusi paling lengkap dengan beragam pilihan untuk nasabah sesuai tujuan investor dan profil risiko serta *time horizon*, baik jangka pendek maupun jangka panjang," kata Noviady.

Dia menjelaskan dengan memulai investasi sebesar Rp 10 ribu, nasabah sudah dapat berinvestasi melalui layanan ini. "Berinvestasi tidak perlu menunggu uang yang banyak, lebih cepat lebih baik," ujarnya.

Hingga saat ini, nasabah yang memiliki produk *wealth management* tumbuh sebesar 25%. "Jika kita lihat data di pasar modal, selama 2 tahun terakhir, kenaikan investor tinggi sekali di mana setahun bisa mencapai 1 juta nasabah dan sebagian besar nasabah muda seperti mahasiswa dan *fresh graduate*. Mereka juga mulai sadar untuk investasi dan sudah mulai *wealth accumulation* karena ini merupakan tahap awal," tambah Noviady.

Berbeda dengan nasabah yang lebih muda, nasabah CIMB Preferred dan CIMB Private Banking yang lebih mature lebih fokus bukan hanya *accumulating wealth*, namun sudah lebih *protecting* dengan *legacy planning*.

Nantinya *Relationship Manager* akan memberikan solusi terbaik produk apa yang

Judul	KALA PRODUK TRADISIONAL JADI TULANG PUNGGUNG
Nama Media	Bisnis Indonesia
Newstrend	Perbandingan Kinerja Produk Asuransi Tradisional dan Unitlink
Halaman/URL	Pg17
Tanggal Berita	26/12/2023
Sentimen	positive

Judul	‘KERIKIL’ RESTRUKTURISASI JIWasRAYA
Nama Media	Bisnis Indonesia
Newstrend	Perkembangan Restrukturisasi Jiwasraya
Halaman/URL	Pg15
Tanggal Berita	26/12/2023
Sentimen	neutral

Judul	Digitalisasi Asuransi dan Mitigasi Bencana Alam
Nama Media	Bisnis Indonesia
Newstrend	Prospek Digitalisasi Asuransi
Halaman/URL	Pg2
Tanggal Berita	26/12/2023
Sentimen	positive

Digitalisasi Asuransi dan Mitigasi Bencana Alam

Terletak di garis khatulistiwa membawa *comparative advantage* yang besar bagi

Indonesia karena berbeda dengan negara-negara yang berada di iklim lainnya. Namun, posisi strategis ini juga memiliki risiko siklus tahunan bahwa menjelang akhir tahun, kewaspadaan terhadap kemungkinan bencana seperti banjir dan tanah longsor meningkat terutama karena bertambahnya curah hujan.

Di luar siklus musiman ini, gempa dan tsunami Aceh 2004 menyebabkan kerugian ekonomi mencapai Rp51,4 triliun (US\$3,5 miliar), jauh melampaui dana cadangan bencana yang tersedia Rp3 triliun—Rp10 triliun (APBN) pada waktu itu.

Proyeksi Bank Dunia memperkirakan kerugian ekonomi akibat bencana alam bisa mencapai 0,66% hingga 3,45% dari PDB sampai 2030 jika tidak diantisipasi dengan serius dari jauh-jauh jauh-jauh hari.

Secara detail, berdasarkan data Sensus Potensi Desa 2018 oleh Badan Pusat Statistik (BPS) menyebutkan setidaknya terjadi 3.597 kejadian banjir dan 2.651 kekeringan sampai dengan 2017. Tanah longsor menyebabkan 12.044 kematian, dan kebakaran menelan korban hampir 900 jiwa.

Sungguh pun demikian, tingkat mitigasi risiko yang terefleksikan dalam penetrasi industri jasa asuransi masih sangat kecil di Indonesia. Padahal kehilangan jiwa dan kerugian materi akan berdampak besar terhadap keberlangsungan kehidupan

bagi generasi sesudahnya.

Hingga akhir 2020, IFG Progress menemukan rasio jumlah polis asuransi jiwa terhadap populasi, hanya sekitar 1,4% di Indonesia jauh tertinggal dari Singapura (7,6%) dan Malaysia (4%). Demikian pula, densitas premi asuransi umum yang memungkinkan penutupan risiko seperti kecelakaan, kesehatan, kerusakan properti, dan risiko kesehatan juga sangat rendah. Secara rata-rata, setiap penduduk Indonesia hanya memiliki *coverage* US\$17 per orang untuk risiko yang ditanggung asuransi umum—jauh di bawah Singapura (US\$1.110/orang) dan Malaysia (US\$153/orang).

Salah satu faktor dari rendahnya penetrasi ini adalah biaya akuisisi yang sangat tinggi di Indonesia. Secara rata-rata, studi IFG Progress menemukan untuk kasus *unit-linked* sebagai contoh, struktur alokasi premi dalam 5 tahun pertama terutama mencakup biaya akuisisi, biaya bulanan, asuransi, dan biaya administrasi. Dengan biaya akuisisi rata-rata sekitar 35% setiap tahun dalam 5 tahun pertama, sisa bagian yang dialokasikan ke dana investasi hanya berada di bawah 15% dari total premi yang dibayarkan. Fenomena yang sama terjadi dalam asuransi umum di mana bagian biaya pialang masih cukup mahal.

Di sinilah seharusnya peran dari digitalisasi dan teknologi menjadi krusial. Di industri asuransi, adopsi teknologi yang digunakan dalam proses bisnis ini disebut dengan *insurtech*. Istilah “*insurtech*” muncul dari kebutuhan untuk



IBRAHIM KHOLILUL ROHMAN
Senior Research Associate,
Indonesia Financial Group (IFG)
Progress & Dosen
di Universitas Indonesia

implementasi inovasi digital oleh perusahaan asuransi.

Pengembangan *insurtech* diarahkan untuk memiliki potensi mengurangi biaya yang terlalu mahal salah satunya dalam proses akuisisi. Dengan memanfaatkan teknologi seperti Kecerdasan Buatan (AI), *insurtech* dapat memperpendek proses rantai nilai, memungkinkan perusahaan asuransi untuk menganalisis dan mengelola secara efisien, memberikan panduan produk yang akurat, menyederhanakan pengadaan dan pengolahan data, serta mempercepat proses *underwriting* sejalan dengan kebutuhan masyarakat.

Ke depan menjadi solusi ini akan berkontribusi pada efisiensi dalam *structure cost*. Penelitian menunjukkan bahwa otomatisasi dapat mengurangi biaya klaim asuransi hingga 30%. Oleh kare-

na itu, *insurtech* membantu penyedia asuransi mengurangi biaya, meningkatkan keuntungan, meningkatkan kepuasan pelanggan, dan mempertahankan pelanggan dengan meningkatkan standar layanan, mengurangi waktu pemrosesan, dan menghemat biaya di seluruh rantai nilai.

Yang menjadi tantangan saat ini adalah karena *insurtech* membutuhkan struktur biaya teknologi mahal baik *fixed cost* maupun *maintenance*, perkembangannya masih sangat terbatas terutama di negara berkembang seperti Indonesia. Studi IFG Progress menunjukkan sampai 2021, Indonesia baru menerima sekitar 3% investasi dari *insurtech* global. Angka ini terbilang kecil jika melihat potensi pasar yang sangat besar di Indonesia.

Dengan demikian, diperlukan kerja sama lintas sektoral untuk mendorong peran digitalisasi di industri asuransi ini agar bisa meningkatkan *coverage* proteksi di masyarakat sehingga dapat berperan dalam mitigasi risiko. Prasyarat ini sangat penting terutama di negara yang dikelilingi oleh berbagai potensi bencana alam seperti Indonesia untuk menjaga keberlangsungan generasi ke depan.

Judul	IFG Life Ajak Mahasiswa Gali Potensi di Industri Asuransi
Nama Media	Investor Daily
Newstrend	IFG Life Selenggarakan Seminar Young Insurance Entrepreneur
Halaman/URL	Pg4
Tanggal Berita	27/12/2023
Sentimen	positive

IFG Life Ajak Mahasiswa Gali Potensi di Industri Asuransi

JAKARTA, ID – PT Asuransi Jiwa IFG (IFG Life) mendorong jiwa kewirausahaan serta literasi di dunia asuransi bagi mahasiswa. Langkah ini merupakan bagian dari komitmen IFG Life untuk memberikan pendidikan, inspirasi, dan peluang bagi generasi muda dalam industri asuransi.

IFG Life menyelenggarakan seminar Young Insurance Entrepreneur dengan tema "Bisnis Sambil Kuliah, Why Not?" untuk 75 mahasiswa dari delapan universitas di Bali. Seminar ini tidak hanya me-

nyoroti pentingnya asuransi jiwa, tetapi juga membuka wawasan tentang potensi karir sebagai entrepreneur asuransi dan menggabungkan pendidikan formal dengan kesempatan berwirausaha. Ini adalah upaya IFG Life untuk membekali generasi muda dengan pengetahuan, keterampilan, dan motivasi untuk berinovasi dan berkembang dalam industri asuransi yang dinamis.

Direktur Bisnis Individu IFG Life Fabiola Noralita menyampaikan, menjadi seorang insurance

entrepreneur menawarkan banyak keuntungan, termasuk kesempatan untuk memiliki profesi yang tersertifikasi, fleksibilitas dalam waktu dan tempat kerja, serta potensi untuk memperoleh penghasilan yang tidak terbatas.

"Selain itu, sahabat mahasiswa akan memiliki kesempatan untuk belajar dan membangun koneksi luas dengan beragam orang. Semua ini membuka peluang karir yang luas dan terbuka, memberikan kesempatan yang tak ternilai bagi siapa pun yang memasuki dunia

asuransi," jelas Fabiola dalam keterangannya, baru-baru ini.

Dia mengungkapkan bahwa menjadi seorang insurance entrepreneur bukan hanya sebuah karir, tetapi juga sebuah peluang untuk berkembang dan memberi dampak positif. Industri asuransi menawarkan kesempatan yang tak terhingga untuk pertumbuhan pribadi dan profesional. "Dengan asuransi jiwa, kita tidak hanya melindungi diri sendiri dan orang-orang yang kita cintai, tetapi juga membangun fondasi yang kuat

untuk masa depan keuangan kita," sambung dia.

Dalam seminar tersebut juga turut membahas tiga pilar utama dalam manajemen kekayaan yaitu proteksi, akumulasi, dan distribusi yang menekankan bahwa asuransi bukan hanya alat untuk proteksi, tetapi juga sebagai sarana akumulasi dan distribusi kekayaan yang efektif.

Selain itu, mahasiswa diajarkan dalam memahami bagaimana asuransi dapat berperan dalam setiap aspek kehidupan finansial mereka, mulai dari melindungi aset

hingga merencanakan masa depan finansial yang lebih baik. Pesan yang disampaikan dalam seminar ini tidak hanya memberikan ilmu pengetahuan, tetapi juga membuka banyak pintu peluang bagi para mahasiswa untuk mengejar impian mereka di industri asuransi.

Dengan semangat dan dedikasi yang ditunjukkan para peserta, IFG Life berharap dapat melihat lebih banyak lagi wajah-wajah muda yang menjadi pemimpin dan inovator di masa depan pada industri asuransi Indonesia. **(nid)**

Judul	Indonesia Re-Jiwasraya Putus Kontrak
Nama Media	Bisnis Indonesia
Newstrend	Indonesia Re Putus Kontrak Reasuransi dengan Jiwasraya
Halaman/URL	Pg15
Tanggal Berita	27/12/2023
Sentimen	neutral

| PENANGANAN JIwasRAYA |

Indonesia Re-Jiwasraya Putus Kontrak

Bisnis, JAKARTA — Perusahaan reasuransi pelat merah, PT Reasuransi Indonesia Utama (Persero) atau Indonesia Re, menyatakan kontrak perusahaan sebagai reasuradur PT Asuransi Jiwasraya (Persero) atau Jiwasraya telah berakhir tahun ini.

Direktur Teknik Operasi Indonesia Re Delil Khairat mengatakan semua pemutusan kontrak reasuransi antara Indonesia Re dengan Jiwasraya sudah dituntaskan sepanjang 2023.

Jika menengok laporan keuangan Jiwasraya di laman resminya, Indonesia Re menjadi reasuradur utama Jiwasraya. Persentase Indonesia Re adalah 73,06% pada kuartal I/2023.

"Sekarang kontrak antara

Indonesia Re dan Jiwasraya sudah berakhir, sudah kami tuntaskan pada tahun ini," kata Delil kepada *Bisnis*, Selasa (26/12).

Lebih lanjut, sebagai reasuradur Jiwasraya, Delil menjelaskan bahwa risiko yang ditransfer kepada Indonesia Re sebagai reasuradur adalah risiko proteksi atau risiko *mortality*.

"Jadi, sebenarnya kegagalan Jiwasraya pada masa lalu yang lebih disebabkan oleh kekurangan pencadangan internal dan juga masalah investasi tentu sebenarnya tidak terkait dengan program reasuransi mereka," jelas Delil.

Selanjutnya, Indonesia Re tengah melakukan negosiasi dengan PT Asuransi Jiwa IFG (IFG Life), anak usaha Indo-

nesia Financial Group (IFG), di mana posisi Indonesia Re tetap sebagai reasuradur IFG Life.

Ke depan, Indonesia Re akan terus menjadi partner bagi IFG Life yang melanjutkan bisnis Jiwasraya. Nantinya, posisi Indonesia Re sebagai reasuradur IFG Life akan bergantung pada premi yang disalurkan ke perusahaan.

Jiwasraya memperpanjang penawaran program restrukturisasi kepada pemegang polis berupa pengalihan polis ke IFG Life hingga akhir 31 Desember 2023. Hingga November 2023, sudah 99,6% pemegang polis Jiwasraya yang mengikuti program restrukturisasi. Dari jumlah itu, 84% polis telah dialihkan ke IFG Life. *(Rika Anggraeni)*

Judul	Industri Asuransi Hadapi Tantangan Serius
Nama Media	Koran Jakarta
Newstrend	Peluang dan Tantangan Industri Asuransi
Halaman/URL	Pg5
Tanggal Berita	27/12/2023
Sentimen	positive

Sektor Keuangan | Penetrasi Industri Asuransi Jiwa di Indonesia di Bawah Negara Tetangga

Industri Asuransi Hadapi Tantangan Serius

Industri asuransi Indonesia memiliki terlalu banyak pemain sehingga membuat persaingan menjadi tidak sehat dan berdampak pada kualitas produk dan layanan asuransi.

JAKARTA – Industri asuransi Indonesia saat ini menghadapi tantangan serius yakni rendahnya kepercayaan masyarakat. Pasalnya, jumlah pengaduan masyarakat terkait asuransi meningkat signifikan dalam lima tahun terakhir.

"Pengaduan asuransi itu meningkat sebanyak 57 kali lipat dalam lima tahun terakhir dari hanya 22 pengaduan terkait asuransi menjadi 1.291 di tahun 2022 lalu dan bahkan di tahun ini lebih tinggi lagi. Itu menandakan betapa kita menghadapi masalah yang sangat serius dalam menjaga kepercayaan masyarakat," ujar pengamat asuransi, Irvan Rahardjo, dalam seminar secara daring di Jakarta, Jumat pekan lalu.

Irvan mengungkapkan industri asuransi Indonesia memiliki terlalu banyak pemain sehingga membuat persaingan menjadi tidak sehat dan berdampak pada kualitas produk dan layanan asuransi.

"Industri asuransi Indonesia juga memiliki kapasitas yang terbatas dalam menanggung risiko. Sebagian besar risiko masih berada di pihak reasuransi," kata Irvan. Selain itu, Irvan juga menyoroti rendahnya inklusi asuransi di Indonesia. Menurut data OJK, inklusi asuransi di Indonesia baru mencapai 16,6 persen, sedangkan literasi asuransinya mencapai 31,7 per-

sen. Hal tersebut mengindikasikan masyarakat Indonesia sudah memiliki pengetahuan yang cukup tentang asuransi, namun tidak tertarik untuk membelinya.

Irvan menduga hal ini disebabkan oleh pengalaman buruk masyarakat dalam berasuransi. Banyak kasus penolakan klaim, gagal bayar, dan ketidaksesuaian produk dengan yang dijanjikan. "Masyarakat lebih percaya menyimpan dananya di perbankan dibandingkan dengan menyimpan di produk-produk asuransi," kata Irvan.

Irvan menilai peta jalan perasuransian yang disusun oleh Otoritas Jasa Keuangan (OJK) belum memberikan solusi yang konkret terhadap tantangan-tantangan tersebut. Irvan menyarankan agar OJK melakukan reformasi perasuransian untuk memperbaiki kepercayaan masyarakat. Selain itu, dia menambahkan OJK juga perlu memberikan solusi yang konkret terhadap berbagai ka-

sus gagal bayar yang menjadi pusat hilangnya kepercayaan masyarakat.

Penetrasi Rendah

Sementara itu, OJK mengungkapkan penetrasi industri asuransi di Indonesia masih di bawah negara-negara tetangga. Berdasarkan data OJK, penetrasi industri asuransi jiwa di Indonesia pada 2022 sebesar 0,9 persen, di bawah Malaysia 2,6 persen, Singapura 8,5 persen, Thailand 2,8 persen, Vietnam 2 persen.

"Ini artinya, kontribusi premi asuransi terhadap produk domestik bruto (PDB) Indonesia masih rendah dibanding *peer country* kita," kata Kepala Departemen Pengaturan dan Pengembangan Perasuransian, Penjaminan dan Dana Pensiun OJK, Djonieri, dalam seminar daring di Jakarta, Jumat pekan lalu.

Djonieri juga mengungkapkan densitas industri asuransi di Indonesia masih rendah. Densitas adalah rasio premi

asuransi terhadap jumlah penduduk.

Meski demikian, Direktur Utama Lembaga Pengembangan Perbankan Indonesia (LPPI), Heru Kristiyana, mengatakan industri asuransi Indonesia tetap resilien sepanjang 2023. "Kita mencatat selama 2023, perusahaan asuransi Indonesia tetap resilien. Berdasarkan data OJK, kita mencatat pendapatan premi sampai akhir Oktober 2023 mencapai 264,23 triliun rupiah atau tumbuh 3,54 persen secara tahunan," kata Heru dalam seminar sama.

Berdasarkan data OJK, Risk Based Capital (RBC) industri asuransi jiwa dan asuransi umum tercatat di atas ambang batas, yaitu masing-masing 435,98 persen dan 340,54 persen. RBC industri asuransi jiwa dan asuransi umum jauh di atas *threshold* atau batas bawah yang ditetapkan pemerintah sebesar 120 persen.

■ mad/Ant/E-10

Judul	Erick Tunjuk Mahelan Jadi Dirut Jiwasraya
Nama Media	Rakyat Merdeka
Newstrend	Perkembangan Restrukturisasi Jiwasraya
Halaman/URL	Pg9
Tanggal Berita	27/12/2023
Sentimen	positive

Erick Tunjuk Mahelan Jadi Dirut Jiwasraya

KEMENTERIAN Badan Usaha Milik Negara (BUMN) kembali melakukan perubahan posisi pada struktur manajemen PT Asuransi Jiwasraya (Persero).

Melalui Rapat Umum Pemegang Saham (RUPS), Menteri BUMN Erick Thohir menunjuk R Mahelan Prabantarikso sebagai Pelaksana Tugas Direktur Utama (Dirut) Jiwasraya, menggantikan Direktur Utama sebelumnya, Angger P Yuwono.

Berdasarkan keputusan Menteri BUMN, selain menjalankan tugas sebagai Direktur Utama Asuransi Jiwasraya, R Mahelan Prabantarikso juga menjalankan tugasnya sebagai Direktur Manajemen Risiko, Sumber Daya Manusia, dan Umum.

Sekretaris Perusahaan Jiwasraya Kompyang Wibisana menjelaskan, penunjukkan Mahelan sebagai Dirut diyakini akan memberikan energi tambahan bagi Pemerintah dan manajemen Jiwasraya. Terutama dalam menyelesaikan program restrukturisasi.

“Mewakili manajemen Ji-

wasraya, kami berterima kasih atas dedikasi yang diberikan Pak Angger selama menjadi pimpinan. Sebagai senior di industri asuransi yang berintegritas, kami belajar banyak dari sosok Pak Angger,” ujar Kompyang dalam keterangannya, Senin (25/12/2023).

Sebelumnya, program restrukturisasi telah dilaksanakan di bawah kepemimpinan Angger. Dan sampai November 2023, jumlah pemegang polis yang telah mengikuti Program Restrukturisasi Jiwasraya mencapai 99,6 persen.

“Dari angka tersebut, sebesar 84 persen liabilitas polis telah dialihkan ke entitas baru yang akan melanjutkan pemberian manfaat polis,” jelasnya.

Kemudian, terkait perombakan struktur kepemimpinan yang dilakukan, maka jajaran direksi menjadi, Direktur Utama sekaligus Direktur Manajemen Risiko, Sumber Daya Manusia, dan Umum R Mahelan Prabantarikso dan Direktur Keuangan dan Operasional Muhammad Lutfi. ■ DWI

Judul	TAHUN BERBENAH MASALAH JASA KEUANGAN
Nama Media	Bisnis Indonesia
Newstrend	Perusahaan Asuransi Bermasalah
Halaman/URL	Pg5
Tanggal Berita	27/12/2023
Sentimen	neutral

TAHUN BERBENAH MASALAH JASA KEUANGAN

Pencabutan izin usaha beberapa perusahaan asuransi bermasalah, keluhan tentang bunga pinjaman online yang tinggi dan penagihan yang penuh teror, dan masalah pelik dana pensiun BUMN terjadi sepanjang 2023. Di sisi lain, kabar gembira datang dari akuisisi beberapa perusahaan *multifinance*.

11 DESEMBER

PT Bank BTPN Tbk. mengumumkan rencana akuisisi PT Oto Multiartha dan PT Summit Oto Finance setelah merampungkan *rights issue* 3,09 miliar saham biasa pada kuartal I/2024.

2 DESEMBER

OJK mencabut izin usaha PT Asuransi Purna Artanugraha (Aspan) karena perusahaan tidak dapat memenuhi rasio solvabilitas, ekuitas, dan rasio kecukupan investasi sesuai dengan ketentuan.

10 NOVEMBER

OJK menurunkan biaya pinjaman online dari 0,4% per hari menjadi 0,1% (pinjaman produktif) dan 0,3% (pinjaman konsumtif) melalui SEOJK No 19/2023, merespons keluhan tentang bunga pinjol yang tinggi. Regulasi ini berlaku mulai 1 Januari 2024. OJK juga meluncurkan Peta Jalan Pengembangan dan Penguatan Layanan Pendanaan Bersama Berbasis Teknologi (LPBBTI) 2023-2028.

2 NOVEMBER

OJK mencabut izin usaha PT Asuransi Jiwa Prolife Indonesia (sebelumnya bernama PT Asuransi Jiwa Indosurya Sukses) karena dalam batas waktu status pengawasan khusus, Prolife tidak mampu menyelesaikan permasalahannya.

23 OKTOBER

OJK merilis Peta Jalan Pengembangan dan Penguatan Perasuransian Indonesia 2023-2027 untuk menyehatkan industri asuransi.

4 OKTOBER

Komisi Pengawas Persaingan Usaha (KPPU) mengumumkan penyelidikan awal dugaan kartel suku bunga pinjaman oleh Asosiasi Fintech Pendanaan Bersama (AFPI). Status penyelidikan awal kemudian ditingkatkan menjadi penyelidikan 14 hari kerja kemudian.

3 OKTOBER

PT Namo Credit Indonesia (Namo Credit) resmi diakuisisi oleh konsorsium Mitsubishi UFG Financial Group (MUGF)-Bank of Ayudhya Public Company Limited (Krungthai) dan Adira Finance senilai 209 juta euro.

10 FEBRUARI

OJK akhirnya menyetujui rencana penyehatan keuangan (RPK) Asuransi Jiwa Bersama Bumiputera 1918. RPK berisi tiga tahapan penyehatan keuangan perusahaan untuk memastikan perlindungan terhadap hak-hak pemegang polis, pekerja, dan agen.

23 JUNI

OJK mencabut izin usaha PT Asuransi Jiwa Kresna Life karena perusahaan tak sanggup memenuhi ambang batas minimum rasio solvabilitas (RBC).

26 JUNI

Mitsubishi UFJ Financial Group (MUFG) dan PT Adira Dinamika Multi Finance Tbk. mencapai kesepakatan dengan PT Jayamandiri Gemasejati dan beberapa pemegang saham lain PT Mandala Multifinance Tbk untuk mengambil alih 80,6% saham perusahaan *multifinance* itu senilai Rp7,04 triliun. Pengambilalihan dijadwalkan selesai pada awal 2024.

26 JULI

PT Akselerasi Usaha Indonesia Tbk. atau Akseleran mengumumkan penundaan IPO dengan alasan belum memperoleh investor strategis. Semula, Akseleran akan go public Agustus.

8 AGUSTUS

Agusman dilantik sebagai Kepala Eksekutif Pengawas Lembaga Pembiayaan, Perusahaan Modal Ventura, Lembaga Keuangan Mikro, dan Lembaga Jasa Keuangan Lainnya OJK, satu dari dua posisi baru di Dewan Komisiner OJK yang diamanatkan UU PPSK.

3 OKTOBER

Menteri BUMN Erick Thohir melaporkan empat dapan BUMN kepada Kejaksaan Agung karena merugikan negara Rp300 miliar. Empat dapan itu adalah PT Inhutani (Persero), PT Angkasa Pura I (Persero), PT Perkebunan Nusantara (Persero), dan ID Food.

Bisnis Indonesia
KILAS

Judul	Penjualan Asuransi Lewat Bank Masih Akan Tumbuh di Tahun Depan
Nama Media	Kontan
Newstrend	Proyeksi Kinerja Industri Asuransi Jiwa
Halaman/URL	Pg7
Tanggal Berita	27/12/2023
Sentimen	positive

ASURANSI

Penjualan Asuransi Lewat Bank Masih Akan Tumbuh di Tahun Depan

JAKARTA. Sejalan dengan pertumbuhan asuransi jiwa, optimisme pendapatan premi dari kanal distribusi bancassurance masih akan tumbuh pada tahun depan. Beberapa pemain menyebut memiliki strategi menghadapi tahun politik.

PT Asuransi Jiwa Generali Indonesia (Generali Indonesia) mengatakan ini sejalan dengan proyeksi kebutuhan masyarakat terhadap asuransi yang terus tumbuh. "Bancassurance menjadi saluran distribusi yang masih sangat efektif agar masyarakat bisa mendapatkan perlindungan asuransi," ujar Chief Marketing Officer Generali Indonesia Vito Arhanti Gouzana.

Untuk menguji kinerja dari kanal bancassurance pada tahun depan, Generali akan kerjasama dengan beberapa bank, baik bank nasional maupun daerah. Generali juga akan menghadirkan produk inovatif yang bisa memenuhi kebutuhan proteksi nasabah. "Kolaborasi dan kerjasama terus diperkuat. Kami juga terus ekspansi ke beberapa bank partner baru untuk memantapkan nasabah bancassurance asuransi," ujar dia.

Vito menyebut, pada tahun depan akan ada risiko dari kanal bancassurance karena terjadinya *shifting behavior* nasabah. Yakni nasabah bank sudah tidak lagi memerlukan datang ke kantor cabang untuk transaksi perbankan. Dengan demikian, pertemuan tatap muka antara teraga pemroses asuransi dengan nasabah akan berkurang. Meskipun demikian, penawaran produk masih bisa dilakukan melalui banyak cara secara digital dan memberikan kolaborasi *partnership* antara bank dan asuransi," kata dia.

PT Prudential Life Assurance menyebut pendapatan premi dari kanal bancassurance tumbuh pada kuartal III-2023. Secara total premi tumbuh 14% dan premi bisnis baru yang tumbuh 20% secara tahunan. Karena itu, dia bilang, Prudential akan mengembangkan strategi penjualan produk dengan selalu mendengarkan dan memper-

hatikan kebutuhan nasabah.

"Karena itu, seluruh inovasi yang dilakukan dan diciptakan benar-benar bermanfaat bagi nasabah," ujar Karin.

Selain itu, Prudential akan memperkuat kerjasama dengan bank rekanan dan mengoptimalkan peran staf *frontliner*. Sehingga dapat memberikan *referral* terkait produk asuransi yang dibutuhkan nasabah kepada *financial service consultant* (FSC).

"Kami akan menyesuaikan produk khususnya untuk dengan memberikan pilihan dana investasi yang menarik dan sesuai profil risiko nasabah. Selain itu, kami akan diversifikasi produk tradisional sehingga bisa menjadi pilihan bagi nasabah premier bank."

ujar Karin. Hingga kuartal III tahun ini, Prudential Indonesia mencatatkan pendapatan premi Rp 14,8 triliun. Dia menyebut hal itu didukung dengan pertumbuhan produk tradisional sebesar 20% dan utilitas sebesar 37%, berdasarkan pertumbuhan ekivalen yang disetahunkan (APE) hingga kuartal III-2023.

Ketua Dewan Pengurus AAR Budi Tampungolon menanggapi, kanal bancassurance sejatinya didominasi oleh produk utilitas yang mana pertumbuhannya sangat dipengaruhi kondisi pasar modal dan perekonomian Indonesia. Dia menyakikan, jika dilihat secara global, banyak ekonom yang memperkirakan jika pada tahun depan bunga The Fed akan menurun.

"Ketika bunga turun, para investor cenderung akan menempatkan dana investasinya di negara lain, termasuk Indonesia," ujar Budi. Efeknya akan positif bagi pasar saham. Tak hanya pasar saham tapi juga ekonomi Indonesia juga akan lebih dinamis.

"Otomatis pasar modal kita akan akan bergerak *bullish*. Hal itu akan memengaruhi kinerja utilitas yang mana bisa tumbuh positif," pendapat Budi. Dia menambahkan, meski masih terbilang aman, perusahaan asuransi jiwa tak boleh lengah. Dia bilang perusahaan harus meningkatkan edukasi dan literasi.



KONTAN/Chappy A. Mucha

PT Prudential Life Assurance atau Prudential Indonesia menyebut pendapatan premi dari kanal bancassurance tumbuh pada kuartal III-2023.

Ferry Saputra

Judul	Kasus Wanaartha Makin Panas, Nasabah Ancam Tim Likudiasi
Nama Media	katadata.co.id
Newstrend	Perkembangan Likuidasi Wanaartha Life
Halaman/URL	https://katadata.co.id/syahrizalsidik/finansial/65856aed222f5/kasus-wanaartha-makin-panas-nasabah-ancam-tim-likudiasi
Tanggal Berita	22/12/2023
Sentimen	negative



Kasus PT Asuransi Jiwa Adisrana Wanaartha atau **Wanaartha Life** makin pelik setelah salah satu nasabahnya meninggal dunia usai persidangan gugatan *class action* pada 19 Desember 2023. Tim likuidasi Wanaartha mengaku pendukungnya diancam akan dipukul oleh salah satu nasabah Wanaartha.

Tim likuidasi Wanaartha mengatakan pendukungnya yang berjumlah tiga orang, sangat sulit untuk meninggalkan ruangan karena banyaknya pengunjung sidang dan juga mengelilingi pendukung tim likuidasi.

Judul	Kondisi Keuangan Terbaru AJB Bumiputera 1912: Aset Rp10,4 Triliun, Rugi Rp1,9 Triliun
Nama Media	bisnis.com
Newstrend	Perkembangan Pembayaran Klaim AJB Bumiputera
Halaman/URL	https://finansial.bisnis.com/read/20231222/215/1726567/kondisi-keuangan-terbaru-ajb-bumiputera-1912-aset-rp104-triliun-rugi-rp19-triliun
Tanggal Berita	22/12/2023
Sentimen	negative

Kondisi Keuangan Terbaru AJB Bumiputera 1912: Aset Rp10,4 Triliun, Rugi Rp1,9 Triliun

AJB Bumiputera 1912 merilis laporan keuangan bulanan November 2023. Berikut rinciannya.



Pernita Hestin Untari - Bisnis.com

Jumat, 22 Desember 2023 | 21:15

Share



Pekerja membersihkan kantor Asuransi Bumiputera di Jakarta. Bisnis/Fanny Kusumawardhani

Smallest Font Largest Font

Bisnis.com, JAKARTA— Asuransi Jiwa Bersama (AJB) Bumiputera 1912 membagikan laporan keuangan bulanan pada November 2023 di laman resmi perusahaan.

Dalam laporan tersebut, AJB Bumiputera mencatatkan jumlah pendapatan mencapai Rp787 miliar pada November 2023, atau turun 36,7% dari sebelumnya Rp1,24 triliun.

Judul	Gelar Inspirative Talk, Avrist Hadirkan Penulis Novel Layangan Putus dan Co-Founder Kopi Soe
Nama Media	kompas.com
Newstrend	Program Internal Avrist
Halaman/URL	http://biz.kompas.com/read/2023/12/22/131135228/gelar-inspirative-talk-avrist-hadirkan-penulis-novel-layangan-putus-dan-co
Tanggal Berita	22/12/2023
Sentimen	positive

ADVERTORIAL

Gelar Inspirative Talk, Avrist Hadirkan Penulis Novel Layangan Putus dan Co-Founder Kopi Soe

Kompas.com - 22/12/2023, 13:11 WIB



Acara Inspirative Talk karyawan Avrist Assurance di Harry Diah Hall, Kantor Pusat Avrist Assurance, Jakarta, Kamis (14/12/2023). (Dok. Avrist Assurance)

TERPOPULER

- 1 Bintang Film Parasite, Lee Sun Kyun Meninggal Dunia
Dibaca 8.269 kali
- 2 Fahmi Bo Ungkap Respons Putranya Usai Jadikan Ayah Kandung Tamu Undangan di...
Dibaca 2.262 kali
- 3 Survei Indikator Politik: Basis Jokowi yang Pilih PDI-P Menurun, Beralih ke Partai Lain
Dibaca 1.559 kali
- 4 Shin Tae-yong Tegur Pemain Timnas Indonesia yang Makan Mie Instan Saat TC
Dibaca 873 kali
- 5 Survei Indikator: Elektabilitas Prabowo-Gibran Unggul Pascadebat, Anies-Muhaimin...
Dibaca 745 kali

KOMPAS.com – Avrist menggelar acara Inspirative Talk untuk karyawan di Harry Diah Hall, Kantor Pusat Avrist Assurance, Jakarta pada Kamis (14/12/2023). Acara ini juga disiarkan secara langsung melalui akun Instagram @Avristsolution.

Acara tersebut menghadirkan bintang tamu penulis novel Layangan Putus drh Eca Prasetya serta Co-Founder Kopi Soe, MD Foodiverse, dan Menantea Sylvia Surya.

Judul	FEB Unisma Gelar Seminar Literasi Keuangan di Hari Ibu
Nama Media	beritajatim.com
Newstrend	TJSL Prudential Syariah bersama AFSI dan FEB Unisma
Halaman/URL	https://beritajatim.com/pendidikan-kesehatan/feb-unisma-gelar-seminar-literasi-keuangan-di-hari-ibu/
Tanggal Berita	22/12/2023
Sentimen	positive

FEB Unisma Gelar Seminar Literasi Keuangan di Hari Ibu

Jumat, 22 Desember 2023, 09:24 WIB
 Reporter : Muhammad Afnani Alfian



FEB Unisma adakan seminar 'Ibu Hebat, Cerdas Kelola Keuangan' (Foto: Istimewa)

Malang (beritajatim.com) – Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Islam Malang (FEB Unisma) bersama dengan Asosiasi Fintech Syariah Indonesia (AFSI) dan Prudential Syariah memperingati Hari Ibu yang jatuh setiap tanggal 22 Desember dengan menggelar seminar bertajuk "Ibu Hebat, Cerdas Kelola Keuangan!". Seminar ini berlangsung di Gedung Pasca lantai 7 FEB Unisma pada Jumat (22/12/2023).

Judul	Indonesia Re beri santunan ke panti asuhan rayakan Natal bersama
Nama Media	antaranews.com
Newstrend	TJSL Indonesia Re
Halaman/URL	https://www.antaranews.com/berita/3884991/indonesia-re-beri-santunan-ke-panti-asuhan-rayakan-natal-bersama
Tanggal Berita	23/12/2023
Sentimen	positive

Indonesia Re beri santunan ke panti asuhan rayakan Natal bersama

■ Sabtu, 23 Desember 2023 15:40 WIB



PT Reasuransi Indonesia Utama (Persero) atau Indonesia Re melakukan kegiatan sosial dengan memberikan bantuan kepada Panti Asuhan Dorkas dan Panti Asuhan Pondok Kasih Agape sebagai momen perayaan natal bersama di Jakarta, Sabtu (23/12/2023).
ANTARA/HO-Indonesia Re/Am.

“Perayaan Natal tidak hanya tentang perayaan keagamaan, melainkan juga tentang kebersamaan, kepedulian, dan kasih sayang....”

Jakarta (ANTARA) - PT Reasuransi Indonesia Utama (Persero) atau Indonesia Re melakukan kegiatan sosial dengan memberikan bantuan kepada Panti Asuhan Dorkas dan Panti Asuhan Pondok Kasih Agape di Jakarta sebagai momen perayaan Natal bersama.

Bantuan tersebut diberikan masing-masing sebesar Rp25 juta, kemudian dilanjutkan dengan ibadah dan perayaan Natal bersama Indonesia Re Group.

Judul	Nasabah Nikmati Manfaat Pengalihan Polis IFG Life
Nama Media	neraca.co.id
Newstrend	Testimoni Nasabah IFG Life (Jiwasraya)
Halaman/URL	https://www.neraca.co.id/article/191672/nasabah-nikmati-manfaat-pengalihan-polis-ifg-life
Tanggal Berita	23/12/2023
Sentimen	positive

Nasabah Nikmati Manfaat Pengalihan Polis IFG Life

Oleh: **Firdaus Baderi** Sabtu, 23/12/2023

NERACA

Jakarta-Sejumlah nasabah yang telah mengikuti program restrukturisasi dan pengalihan polis, kini merasakan kelancaran pembayaran klaim di PT Asuransi Jiwa IFG atau IFG Life.

Dwi Listyaningsih, salah seorang guru di Yogyakarta, bercerita bahwa dia memutuskan untuk mengikuti program restrukturisasi polis di Jiwasraya dan pengalihan polis ke IFG Life. Dia berharap program itu bisa benar-benar menyelesaikan masalah dan haknya bisa kembali terpenuhi.

Judul	Karyawan AJB Bumiputera Beberkan Sistem Operasional Perusahaan Mati Selama 6 Bulan
Nama Media	kontan.co.id
Newstrend	Sistem Operasional Perusahaan AJB Bumiputera Mati Selama 6 Bulan
Halaman/URL	https://keuangan.kontan.co.id/news/karyawan-ajb-bumiputera-beberkan-sistem-operasional-perusahaan-mati-selama-6-bulan
Tanggal Berita	26/12/2023
Sentimen	negative

Karyawan AJB Bumiputera Beberkan Sistem Operasional Perusahaan Mati Selama 6 Bulan

Selasa, 26 Desember 2023 / 22:08 WIB

       INDEKS BERITA

ILUSTRASI. Permasalahan AJB Bumiputera 1912 bukan hanya terjadi di sisi keuangan saja, melainkan juga di sisi operasional.

Reporter: **Ferry Saputra** | Editor: **Wahyu T.Rahmawati**

KONTAN.CO.ID - JAKARTA. Permasalahan Asuransi Jiwa Bersama (AJB) Bumiputera 1912 tampaknya bukan hanya terjadi di sisi keuangan saja, melainkan juga di sisi operasional. Ketua Umum Dewan Pengurus Pusat Serikat Pekerja Niaga, Bank, Jasa, dan Asuransi (SP NIBA) AJB Bumiputera 1912 Rizky Yudha menyatakan sampai Desember 2023, sistem operasional perusahaan masih mati.

Rizky menyebut sudah enam bulan tak ada tindakan apa pun dari pihak manajemen untuk memperbaiki permasalahan tersebut. Dia mengatakan semua karyawan mengaku kesulitan untuk memberikan pelayanan kepada pemegang polis.

Judul	Cegah Stunting, PP Fatayat NU Gelar Pemeriksaan Ibu Hamil dan Balita
Nama Media	okezone.com
Newstrend	TJSL Prudential Syariah bersama NU
Halaman/URL	https://news.okezone.com/read/2023/12/26/340/2944991/cegah-stunting-pp-fatayat-nu-gelar-pemeriksaan-ibu-hamil-dan-balita
Tanggal Berita	26/12/2023
Sentimen	positive

Cegah Stunting, PP Fatayat NU Gelar Pemeriksaan Ibu Hamil dan Balita

Angkasa Yudhistira, Okezone - Selasa 26 Desember 2023 09:56 WIB



PP Fatayat NU gelar pemeriksaan ibu hamil dan balita (Foto : latimewa)



A A A

SERANG - Pimpinan Pusat Fatayat Nahdlatul Ulama (PP Fatayat NU) mengadakan kegiatan Pelayanan Kesehatan Ibu Hamil dan Balita Serta Pelatihan Pembuatan Sabun Cuci Piring pada warga di Gedung Aula Koperasi Pegawai Republik Indonesia (KPRI) Sederajat, Jalan Kragilan, Sukamenak, Oikeusal, Serang, Banten, Minggu 24 Desember 2023.